

Stellenausschreibung: Business Development Manager Deutschland

Vollzeit (38 Stunden pro Woche) – Arbeitsort: Deutschland (remote, aus eigener Region)

Über NOOR Sportswear

NOOR Sportswear mit Sitz in 's-Hertogenbosch ist seit 2015 führend im Bereich Hightech-Sportbekleidung für Sportvereine, Einzelhändler und Organisationen. Mit unseren Marken The Indian Maharadja und JDH sind wir ein vertrauter Name in der Sportwelt. Darüber hinaus unterstützen wir Kunden wie Basic Fit, die Polizei und das Verteidigungsministerium in den Niederlanden.

Bei uns stehen Verbundenheit, Nachhaltigkeit und Qualität im Mittelpunkt. Entschlossen und innovativ schaffen wir Produkte, die unsere Partner wirklich weiterbringen. Mit einer bodenständigen Mentalität sowie einer aufgeschlossenen und agilen Herangehensweise übernehmen wir den gesamten Prozess – von Design und Entwicklung bis zur Logistik. So entlasten wir unsere Partner vollständig und bauen gemeinsam auf nachhaltiges Wachstum und Vertrauen.

Die Rolle

Für den weiteren Ausbau unserer Marke The Indian Maharadja suchen wir eine unternehmerische Persönlichkeit als Business Development Manager, die den deutschen Markt entwickelt. Du konzentrierst dich zunächst auf die Bundesländer Hamburg, Niedersachsen und Bayern.

Der Fokus liegt auf der Steigerung der Markenbekanntheit, der Realisierung von Umsatzwachstum und dem Aufbau langfristiger Beziehungen zu ausgewählten Einzelhändlern und Sportvereinen – vor allem im Tennis und, wo möglich, auch im Hockey.

Deine Verantwortlichkeiten

Markteintritt & Akquise

- Aufbau eines Netzwerks im Sparteinzelhandel und bei Tennisclubs
- Gewinnung und Bindung ausgewählter Einzelhändler und nationaler (Online-)Partner

Beziehungs- und Vertragsmanagement

- Pflege nachhaltiger Beziehungen zu Handelspartnern und Clubs
- Abschluss von Verträgen und Kooperationen im Einklang mit der Strategie

Marketing & Aktivierung

- Durchführung lokaler Marketingaktivitäten in Zusammenarbeit mit dem Team in 's-Hertogenbosch (Niederlande)
- Erhöhung der Sichtbarkeit von The Indian Maharadja in der deutschen Sportwelt

Reporting & Beratung

- Regelmäßiges Reporting zu Fortschritt, Ergebnissen und Markteinblicken
- Aktive Mitwirkung an kommerziellen und strategischen Plänen

Was bringst du mit?

- Mindestens HBO/WO Arbeits- und Denk-niveau mit kaufmännischem Hintergrund
- Erfahrung in Sales, Business Development oder Account Management in der Sport- oder Retail-Branche
- Pioniergeist und den Drive, Märkte eigenständig zu entwickeln
- Ausgeprägte kommerzielle und ergebnisorientierte Einstellung
- Relevante Kontakte und Netzwerk im Sparteinzelhandel und Tennis (Hockey ist ein Plus)
- Affinität zu Sport und Markenentwicklung
- Erfahrung in Beziehungsmanagement, Akquise und Vertragsverhandlungen
- Hervorragende kommunikative Fähigkeiten
- Fließendes Deutsch und gutes Englisch (für die Zusammenarbeit mit dem Team in den Niederlanden)
- Bereitschaft zu regelmäßigen Reisen innerhalb Deutschlands und gelegentlich in die Niederlande

Was bieten wir dir?

Bei NOOR Sportswear erhältst du die Chance, unternehmerisch in einem dynamischen und wachsenden Unternehmen mit erfolgreichen Marken tätig zu sein. Du wirst Teil eines ambitionierten, eingespielten und informellen Teams, in dem persönliche Aufmerksamkeit, Sportlichkeit und Zusammenarbeit im Mittelpunkt stehen. Unsere Kultur ist persönlich, unternehmerisch und zukunftsorientiert – stets auf Fortschritt ausgerichtet.

Wir bieten nicht nur eine herausfordernde Position, sondern auch die Möglichkeit, mit unseren internationalen Ambitionen mitzuwachsen. Aus dieser Rolle ergeben sich Perspektiven, sich in eine breitere kommerzielle oder leitende Position weiterzuentwickeln – im Einklang mit der Entwicklung des deutschen Marktes.

Arbeitsbedingungen

- Vollzeitbeschäftigung (38 Stunden pro Woche)
- Bruttojahresgehalt: abhängig von Erfahrung und Hintergrund
- Urlaubstage: abhängig von lokaler Gesetzgebung und vereinbarten Regelungen
- Rentenregelung: in Abstimmung, angepasst an die Situation in Deutschland

Extras

- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Laptop sowie Zuschuss zu Telefon- und/oder Kommunikationskosten
- Fortbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten, passend zu deiner Rolle und deinen Ambitionen
- Mitarbeiterrabatt auf unsere Marken

Wirst du unser Team verstärken?

Bist du bereit, am Wachstum von The Indian Maharadja in Deutschland mitzuwirken?
Sende deine Bewerbung an luuk@noorsportswear.nl und werde unser neuer Kollege!

Mehr über NOOR Sportswear erfährst du unter www.noorsportswear.nl