

Accountmanager Nederland

Ben jij een commerciële, ondernemende en zelfstandige persoonlijkheid met een aantoonbaar track record op de Nederlandse retail markt? Dan ben jij wellicht de persoon die ons energieke en hechte sales team kan komen versterken.

[NOOR Sportswear bv](#), is sinds 2015 toonaangevend op het gebied van technisch hoogwaardige sportkleding voor sportclubs, retail en organisaties. En de rek is er nog lang niet uit! Comfortabel sporten in functionele en mooie sportkleding die goed past, lekker zit en lang meegaat is wat wij voor iedere sporter willen. Waar de gebruiker rent, staan wij stil bij zijn sportoutfit. Samen met onze designers werken wij aan innovatieve concepten waarbij gebruik wordt gemaakt van de nieuwste materialen met een duurzame levenscyclus. We zijn voornamelijk bekend door onze merken The Indian Maharadja en JDH, maar produceren en leveren ook aan opdrachtgevers zoals Basic Fit, de Politie en Defensie.

Voor deze fulltime functie (38 uur) zijn wij op zoek naar een resultaatgerichte sportliefhebber. Deze persoon heeft kennis van de Nederlandse markt, vindt het leuk om winkels te bezoeken, collecties door te nemen en doorverkoop in winkels te optimaliseren. Het hoofdkantoor van NOOR Sportswear is gevestigd in 's-Hertogenbosch, hier zal je enkele keren per maand aanwezig zijn.

Wat ga je doen?

- Je zorgt er voor dat in jouw rayon de voorverkoop en doorverkoop van onze collecties van The Indian Maharadja en JDH een succes wordt
- Je zorgt dat nieuwe retailers worden aangesloten .
- Je onderhandelt met retailers om onze collecties succesvol te laten verkopen.
- Je onderhoudt en ontwikkelt relaties met onze bestaande retailers en adviseert tav collectie samenstelling en presentatie in de winkel om doorverkoop duurzaam te optimaliseren
- Je biedt actief onze bestaande en nieuwe collecties aan zowel uit voorraad als op voororder.
- Je denkt actief mee over de koers van het sales team in Nederland

Wie zoeken wij?

- Je hebt ervaring binnen het sport retail netwerk in Nederland en bent in staat om succesvolle samenwerkingsverbanden tot stand te brengen.
- Je vindt het heerlijk om met omzet, volume en margedoelstellingen te werken
- Je bent een flexibele teamplayer en hebt affiniteit met sport.
- Je hebt geen moeite met avond- of weekend afspraken
- Je bent klant- en servicegericht.
- Je beheerst de Nederlandse taal in woord en geschrift.
- Je hebt een accurate en gestructureerde werkhouding
- Je bent bij voorkeur woonachtig in midden Nederland.
- Je hebt MBO+ of HBO werk- en denkniveau..
- Je bent in bezit van een geldig rijbewijs.



SPORTSWEAR



Wat mag je van ons verwachten?

Wij bieden jou een uitdagende en commerciële baan van 38 uur binnen een groeiende organisatie. Je komt te werken in een hecht en ambitieus team. De sfeer is prettig, informeel en ondernemend! Uiteraard bieden we je een marktconform salaris met uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden op basis van ervaring.

Interesse?

Wij ontvangen graag je CV met foto en motivatie. Deze mag je sturen naar luuk@noorsportswear.nl. Mocht je meer informatie willen over de functie dan kun je contact opnemen met Luuk van der Schoot via tel: +31 6 46006518.